



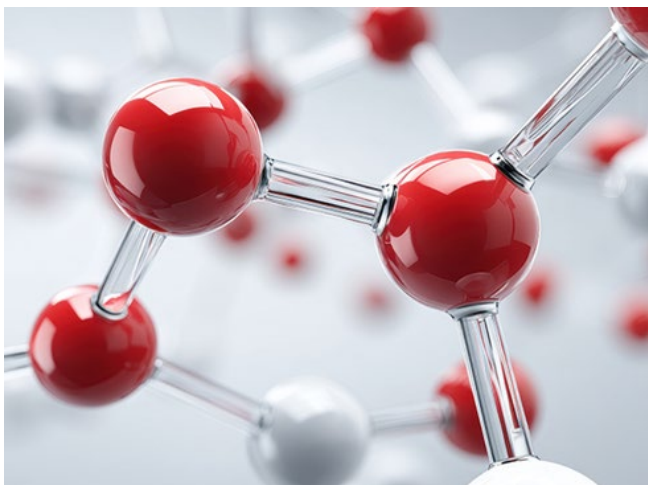
LANXESS – Energizing Chemistry

Simon Georg (Projektmanager Rail/Barge) |
27.04.2026

Ein global agierender Spezialchemie-Konzern

Spezialchemie- Konzern

- Spezialchemieportfolio: Chemische Zwischenprodukte, Additive und verbrauchernahe Spezialchemikalien



Globale Erfolgsgeschichte

- Rund 11.700 Mitarbeitende in 32 Ländern
- Globaler Umsatz von 5,7 Milliarden Euro in 2025



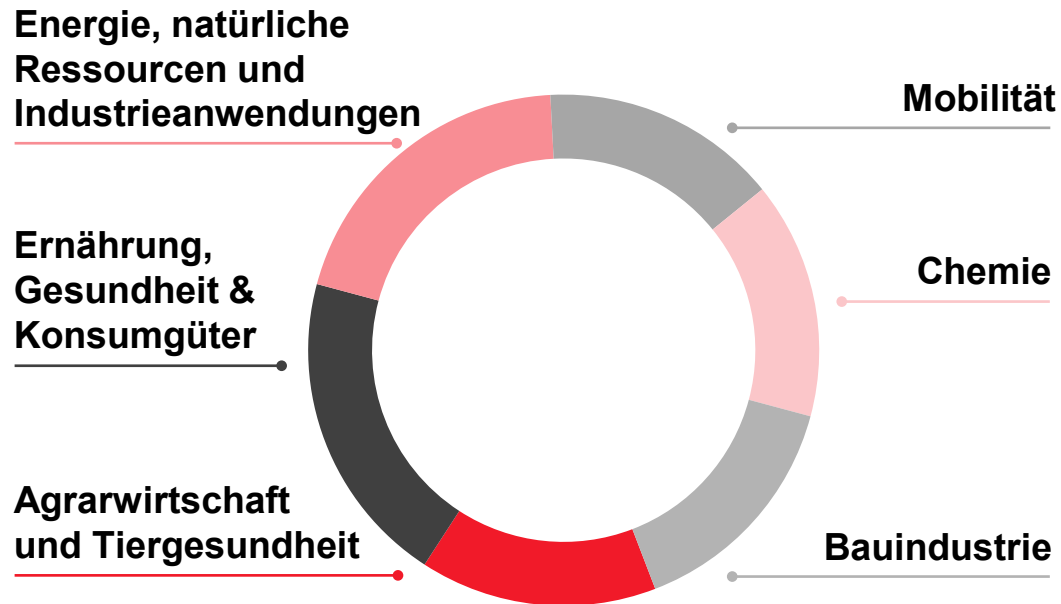
Strategie der Effizienz und Exzellenz

- Stärkung der führenden Position in mittelgroßen Märkten
- Expansion in den USA, starke Marktpräsenz in Europa und Asien

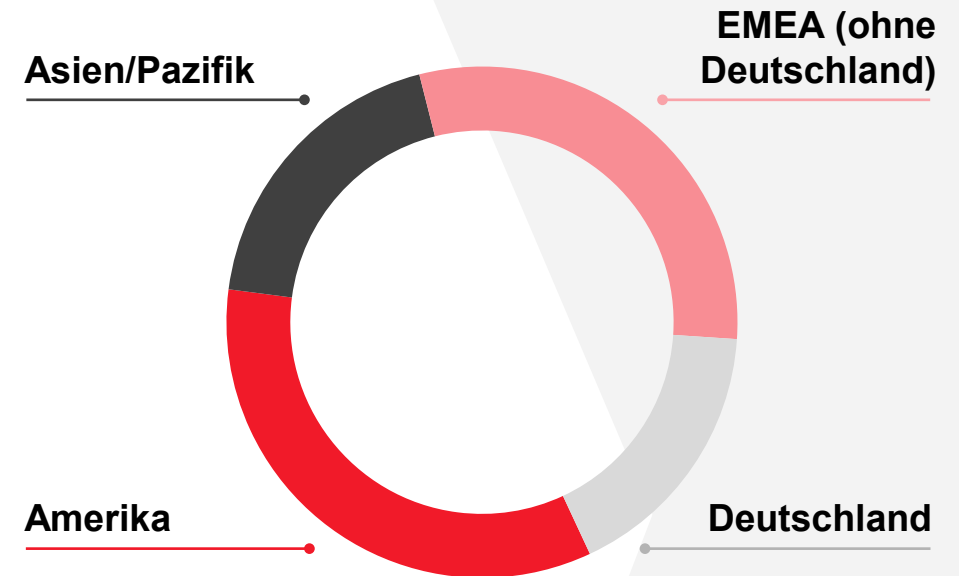


LANXESS gut diversifiziert

LANXESS Gruppe – Umsatz nach Branchen*



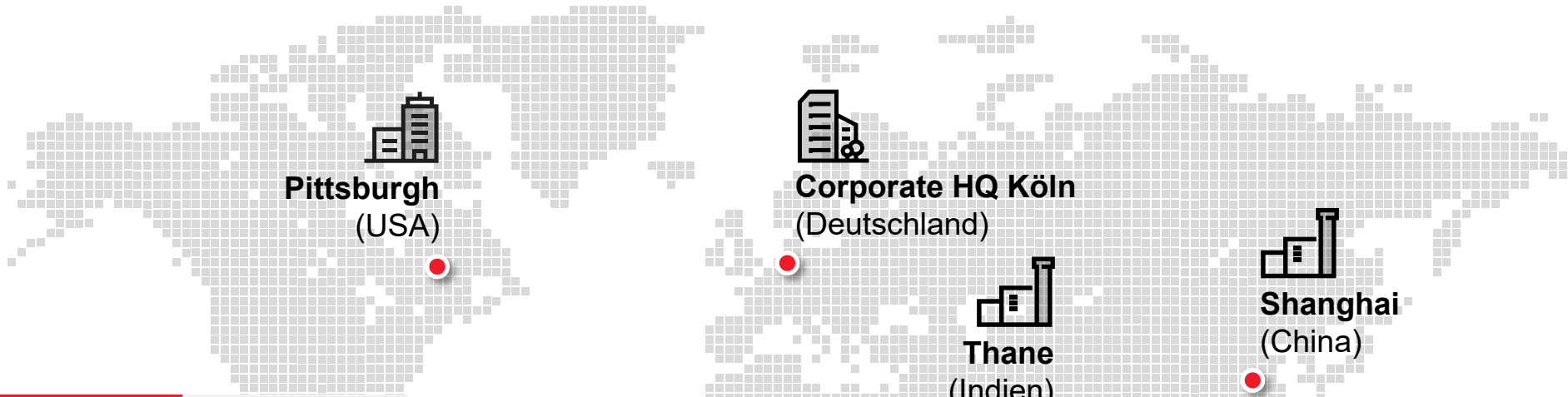
Umsatz nach Regionen*



* Zahlen basierend auf 2025

Präsenz mit 49 Produktionsstätten

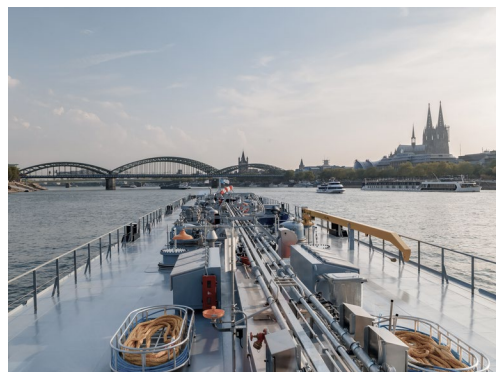
In 15 Ländern



Kanada	2 Standorte	Deutschland	8 Standorte	China	3 Standorte
U.S.A.	17 Standorte	Niederlande	1 Standort	Singapur	1 Standort
Brasilien	3 Standorte	Belgien	1 Standort	Indien	2 Standorte
Argentinien	2 Standorte	Frankreich	2 Standorte	Japan	1 Standort
		UK	4 Standorte	Australien	1 Standort
		Italien	1 Standort		

LANXESS Modal Split

Modal-Split wird bestimmt von Kundenstandorten



Verkehrsträgereinsatz

- **Seeverkehr:** prägen globale Lieferbeziehungen
- **Straßenverkehr:** dominieren den europäischen Landverkehr
- **Konventioneller Bahnverkehr:** fokussieren sich auf chemische Zwischenprodukte mit hohem Bedarf und Anschlussgleis an Quelle/Senke
- **Europäische Binnenschifffahrt:** konzentriert sich auf großvolumige Basischemikalien für die Produktion
- **Luftfracht** beschränkt auf Ausnahme (Versorgungssicherheit bei Kunden)

LANXESS Logistik & Supply Chain

Chemie-Logistik & Supply Chain wird beeinflusst durch das Gebinde



Bulk & verpackte Ware



LANXESS Chemie-Logistiktrends

Verpackte Ware & Trend zu Containern prägen Chemie-Logistikprozesse

Wachstumssegment verpackte Ware

kleinere Sendungsgrößen in hoher Lieferfrequenz



Bulk

Tankcontainer als (intermodales) Transport- und Lagergefäß



Lieferservice als zunehmender Wettbewerbsfaktor

Bahnsysteme

Nischenangebote für Spezialchemieanbieter wie LANXESS?

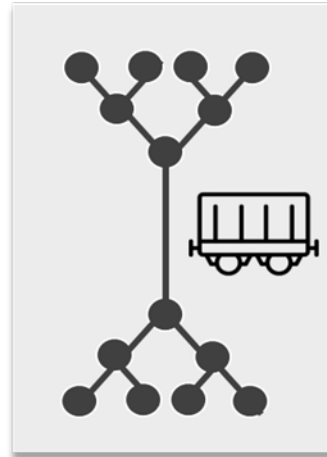
Kein Ganzzug

fehlendes regelmäßiges
Liefervolumen



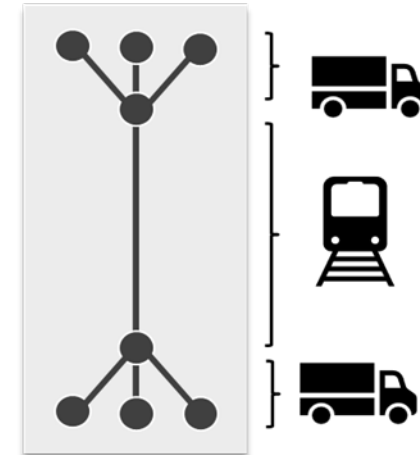
Einzelwagenverkehr

Nutzlastvorteile z.B. bei Kesselwagen
mit ausreichendem Mengenvolumen



Intermodal: Straße-Schiene

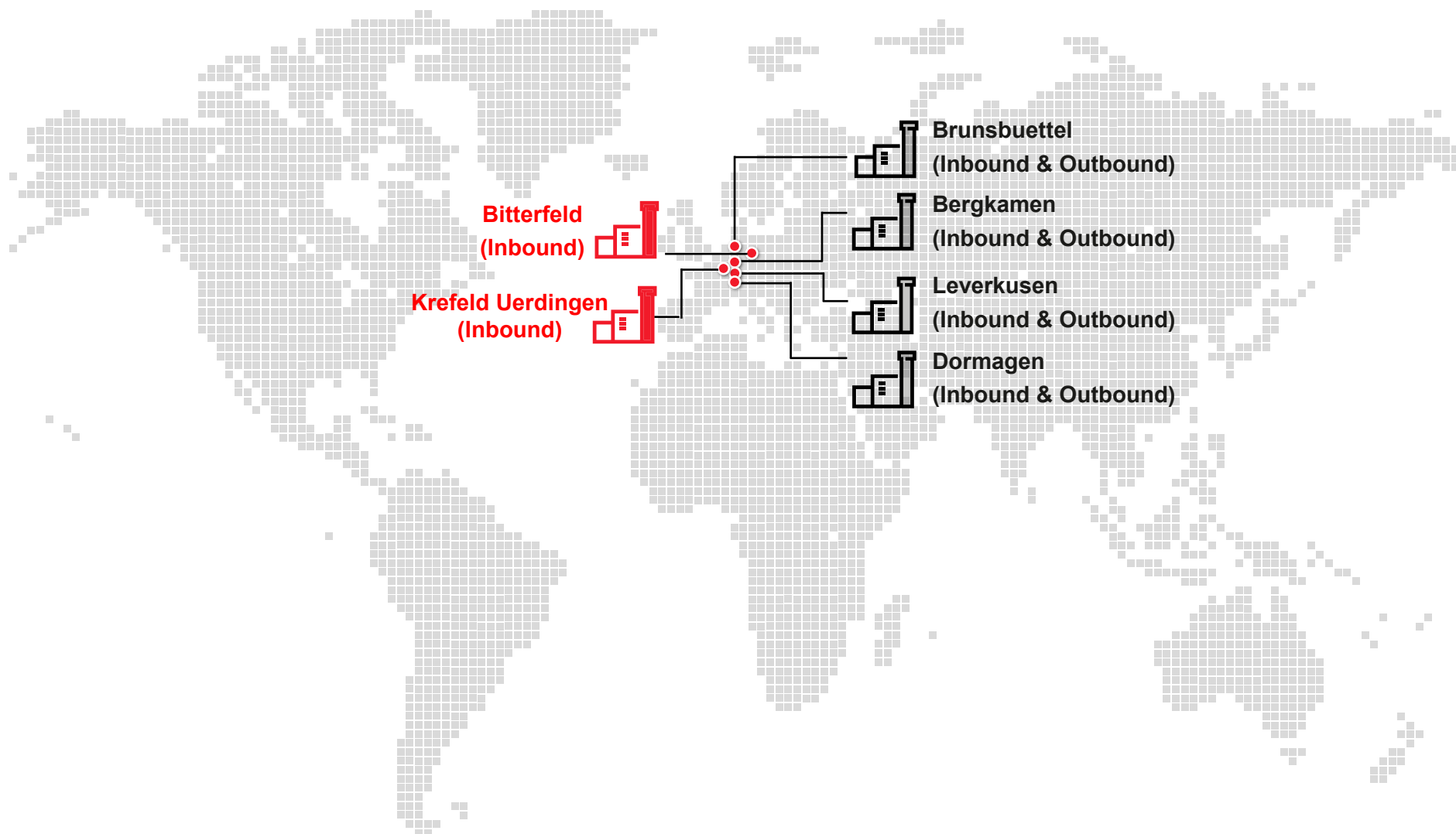
Angebote erst ab 450 km → Italien,
Spanien, Österreich, Skandinavien etc



Systemgrenzen überwinden, um Synergieeffekte zu nutzen → Mischzugkonzepte?

6 Anschlussgleis-Standorte in Deutschland

4 Standorte mit Bahnversand & 2 Standorte nur Bahnempfang



LANXESS Anschlussgleisverkehre

Ausgewählte Beispiele → Bahnkesselwagen dominierender Wagentyp



Inbound

Produkte für
Produktionsprozesse

z.B. Gusspäne für
Farbpigmente

offene E-Wagen



Outbound

Produkte für den
Kundenversand

Zwischenprodukt z.B. für
Kunststoff-/Reifenindustrie

Tainer 9 (20') auf
Tragwagen



Werk-Werk

Oleum (rauchende
Schwefelsäure)

Zwischenprodukt z.B. für
die Wasseraufbereitung

Bahnkesselwagen



Vorläufe Übersee

Produkte für den
Kundenversand

Zwischenprodukt z.B. für
Photovoltaikindustrie

Tainer 6.1 auf 20' Flatrack
auf Tragwagen

Erfolgsfaktor Bahnanschluss

Anschlussgleis für Container und Trailerverkehre nutzbar?

Standort Umschlag

Investition in Kranungs- & Umschlagskapazitäten

Equipment Tragwagen

Einheitliche Tragwagenflotte mit digitaler automatischer Kupplung (DAK)

Terminals Wagengruppen

Terminal Hub Strukturen & Terminals für Wagengruppen

Konzepte Kosten

Last-mile Kosten reduzieren über Reform Trassenpreissystem

X Thank You!



www.lanxess.com